

GBT ES UN CREADOR DE CLÍNICAS



#IAMGBT

EL GBT COMPASS Y SU

08 NUEVA CITA

PACIENTE SANO = PACIENTE CONTENTO

- Programe la frecuencia de revisión según su evaluación de los riesgos
- Pregunte a su paciente si le ha gustado el tratamiento

07 CONTROLAR

HACER QUE SU PACIENTE SONRÍA

- Compruebe si hay biofilm restante
- Asegúrese que se haya eliminado el cálculo por completo
- Diagnostique las caries con precisión
- Proteja con flúor
- No más Pulido

06 PIEZON® PS

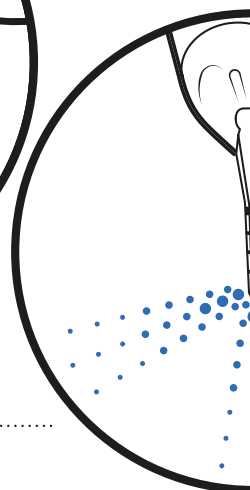
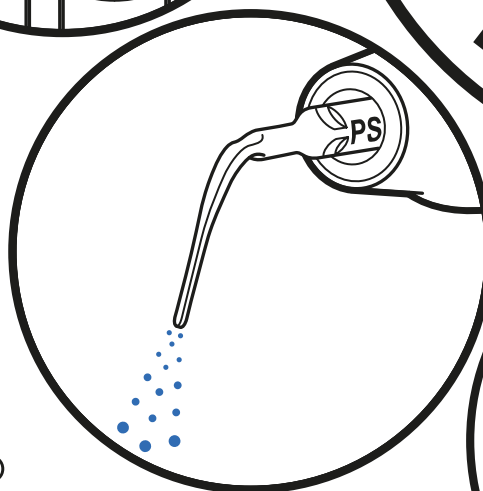
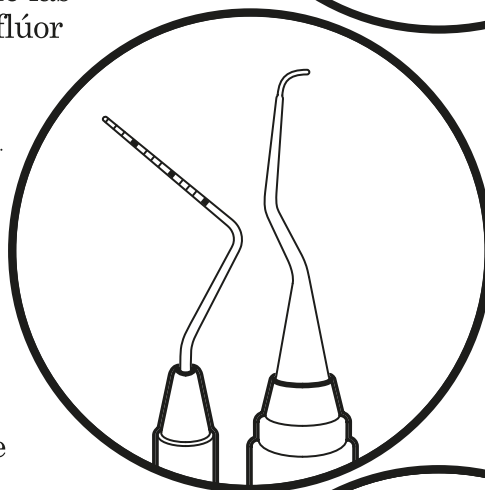
ELIMINAR EL CÁLCULO RESTANTE

- Utilice el instrumento mínimamente invasivo PS PIEZON® de EMS tanto supra como subgingivalmente hasta 10 mm
- Limpie las bolsas de > 10mm con curetas mini
- Utilice el instrumento PI MAX PIEZON® de EMS en implantes subgingivales de hasta 3 mm y restauraciones

05 PERIOFLOW®

ELIMINAR EL BIOFILM EN LAS BOLSAS > 4 A 9 MM

- Utilice el Polvo AIRFLOW® PLUS en dientes naturales, bolsas profundas, furcas e implantes
- Utilice la nueva y más fina Tobera PERIOFLOW®



PROTOCOLO DE 8 PASOS



01 EVALUACIÓN Y CONTROL DE LA INFECCIÓN

EVALUAR CADA CASO CLÍNICO Y APLICAR MEDIDAS DE HIGIENE

- Empezar por enjuagar con el enjuague bucal BacterX® Pro
- Evaluar los dientes, la gingiva y los tejidos periodontales
- Evaluar los implantes y los tejidos periimplantarios

02 REVELAR

HACER EL BIOFILM VISIBLE

- Muestre a los pacientes el biofilm revelado y sus zonas problemáticas con el Biofilm Discloser de EMS
- El color le guiará en la eliminación del biofilm
- Una vez eliminado el biofilm es más fácil de detectar el cálculo

03 MOTIVAR

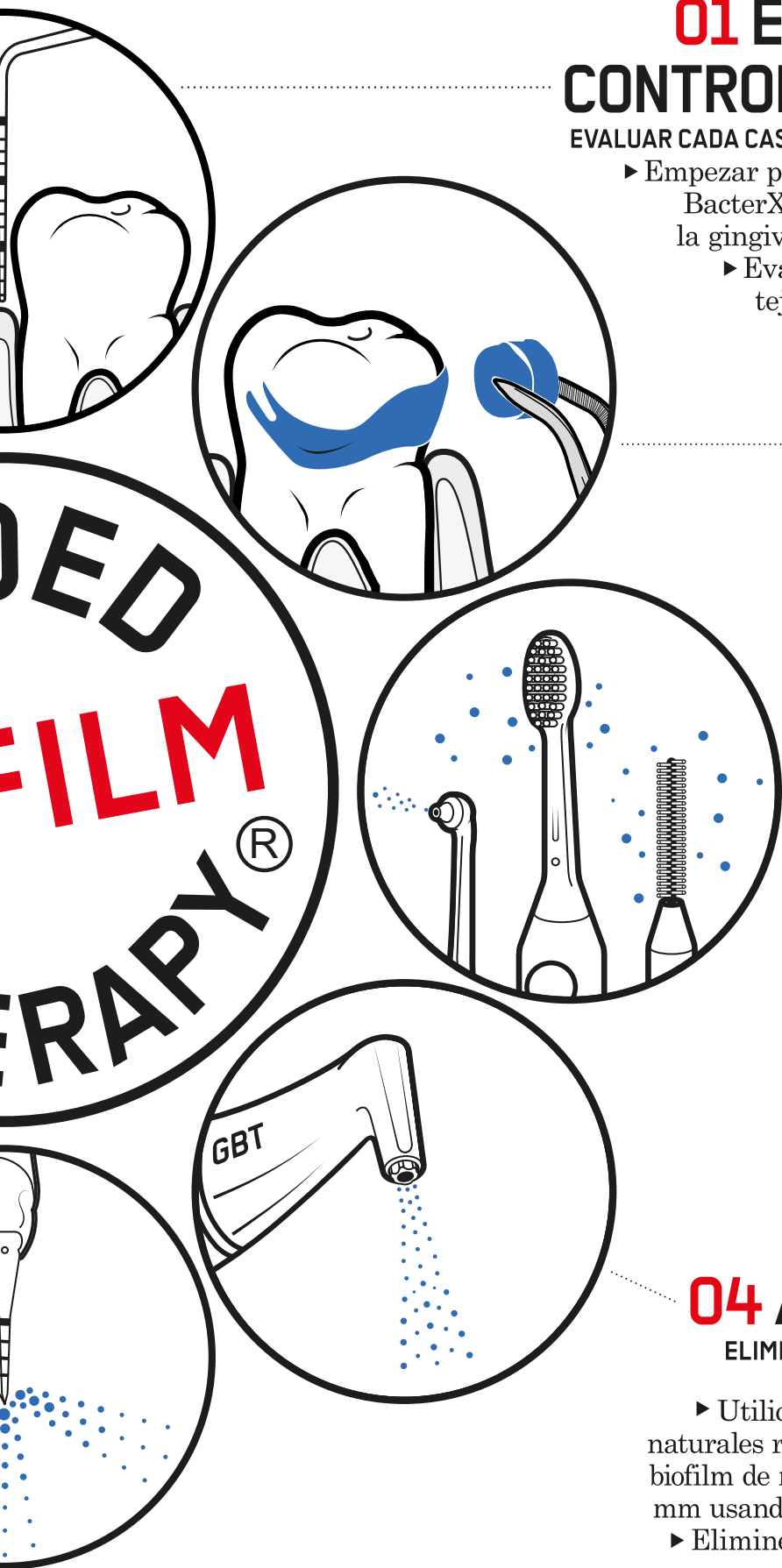
CONCIENCIAR E INSTRUIR

- Enfatice en la prevención
- Instruya a sus pacientes acerca de la higiene bucal
- EMS recomienda los cepillos interdentales o la seda dental, así como los cepillos de dientes eléctricos o manuales y la pasta de dientes con eritritol AIRFLOW® para el cuidado diario en casa

04 AIRFLOW® MAX

ELIMINAR EL BIOFILM, LAS MANCHAS Y EL CÁLCULO BLANDO

- Utilice AIRFLOW® MAX en dientes naturales restauraciones e implantes
- Elimine biofilm de manera supra y subgingival hasta 4 mm usando el Polvo AIRFLOW® PLUS 14 µm
- Elimine además el biofilm en las encías, la lengua y el paladar





”

**EL EQUIPO DISFRUTA, LOS
PACIENTES DISFRUTAN.
RECOMIENDO GBT.**

Dr. François Veuve
Gabinete dental des Halles



DR. VEUVE, NEUCHÂTEL, SUIZA



LOS 8 PASOS EXPLICADOS



PASO 1 EVALUACIÓN Y CONTROL DE LA INFECCIÓN

Evalúe la cavidad bucal para apreciar el estado de salud (oral) de su paciente antes de iniciar el tratamiento. Este paso le da la oportunidad de prepararse para el próximo tratamiento.



PASO 2 REVELAR

El agente revelador hace visible el biofilm: sólo se puede tratar lo que se ve. El revelador guía al clínico a través del tratamiento, evita el exceso de instrumentación y mejora la comprensión del cuidado bucal domiciliario del paciente.



PASO 3 MOTIVAR

La salud bucodental a largo plazo sólo puede conseguirse con una combinación de limpiezas dentales profesionales regulares y un buen cuidado bucodental diario en casa. El paciente debe comprender la importancia de los cuidados en casa y conocer las mejores técnicas para sus necesidades individuales.



PASO 4 AIRFLOW® MAX

El biofilm visible puede eliminarse eficazmente gracias al chorro laminar de polvo-agua. El polvo PLUS puede utilizarse en el 100% de los casos, eliminando el biofilm supra y subgingivalmente, y ofreciendo un tratamiento mínimamente invasivo y cómodo para el paciente.



PASO 5 PERIOFLOW®

El biofilm subgingival debe eliminarse de forma segura. La tobera PERIOFLOW®, fina y flexible, ofrece un mayor acceso. El tratamiento con PERIOFLOW® sirve como terapia periodontal inicial y de seguimiento (SPT), así como tratamiento inicial y de seguimiento de la mucositis y la periimplantitis.



PASO 6 PIEZON® PS

Los restos de sarro se eliminan sin dolor y sin dañar el esmalte gracias a la regulación dinámica de la potencia y al módulo NO PAIN.



PASO 7 CONTROLAR

Las caries u otros problemas antes ocultos ahora son visibles para que el paciente pueda ser trasladado a un dentista o especialista.



PASO 8 NUEVA CITA

La salud bucodental a largo plazo sólo puede mantenerse con tratamientos profilácticos continuos. La siguiente cita de revisión se fija en función de las necesidades del paciente para ofrecerle un plan de tratamiento individualizado. La revisión sirve para saber si el paciente ha quedado satisfecho con el tratamiento.



”

**EL PROGRAMA DE CERTIFICACIÓN
GBT AUMENTA LA VISIBILIDAD Y LA
IMPORTANCIA DE MI CONSULTA Y
DEL TRABAJO QUE REALIZAMOS.
QUERÍA MANTENERME ACTUALIZADO
CLÍNICAMENTE Y DESDE UN PUNTO DE
VISTA EMPRESARIAL.**

Dr. Gianandre A Poggi, Dentista



**LEER EL ARTÍCULO
COMPLETO**

”

**DESPUÉS DE UN AÑO,
¡HEMOS TRIPLICADO EL
NÚMERO DE CITAS!**

Dr. Gianandre A Poggi, Dentista



INGRESOS DE UNA CLÍNICA DENTAL

**EL 70% DE LOS INGRESOS DIRECTOS
PROCEDEN DEL DENTISTA***



***EL 64% DE TODOS LOS
TRABAJOS ODONTOLÓGICOS
REALIZADOS POR EL DENTISTA
Y EL ESPECIALISTA FUERON
REMITIDOS TRAS GBT**

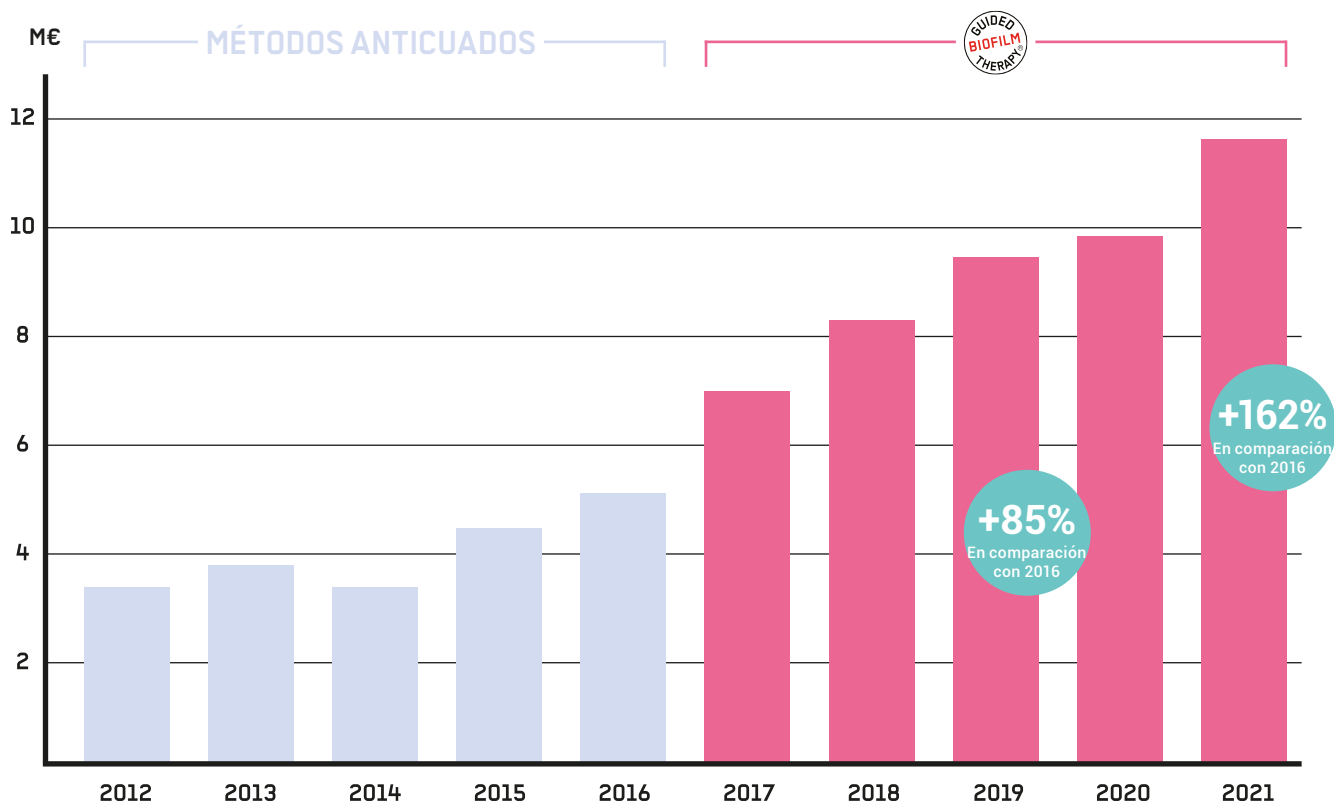
**EL 30% DE LOS INGRESOS DIRECTOS
PROCEDEN DEL HIGIENISTA**

Basado en un estudio de 24 clínicas dentales en Suiza

LA INFLUENCIA DE GBT

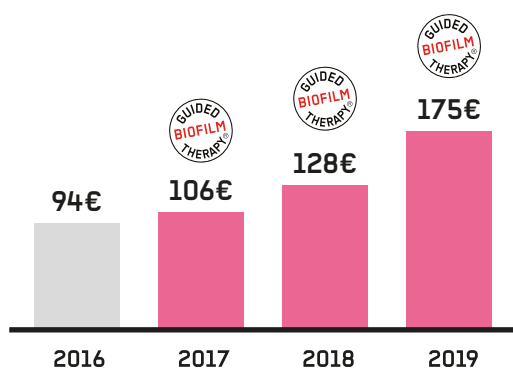


EL EJEMPLO DE UNA CADENA SUIZA DE CLÍNICAS DENTALES



Este es un ejemplo de un DSO con 24 clínicas dentales que implementó GBT en 2017.
Este DSO casi duplica la facturación a finales de 2019 (85%)

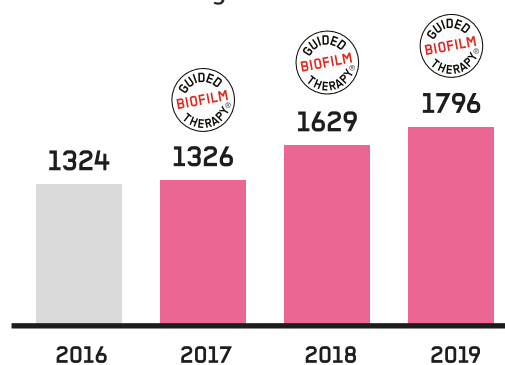
INGRESOS MEDIOS POR HORA



Los ingresos/hora aumentaron un 86% durante este periodo

NÚMERO MEDIO DE CONSULTAS AL AÑO

Por higienista dental



Vemos las recompensas de un modelo de atención continuada, con un aumento del 36% **en el número medio de consultas**

Ningún aumento de precios durante este periodo

”

**ME ENCANTA OFRECER UNA
EXPERIENCIA DE SPA A MIS
PACIENTES A LA VEZ QUE LES
PROPORCIONO UN TRATAMIENTO
PROFILÁCTICO EXPERTO**

Marleen Goossen, Higienista dental





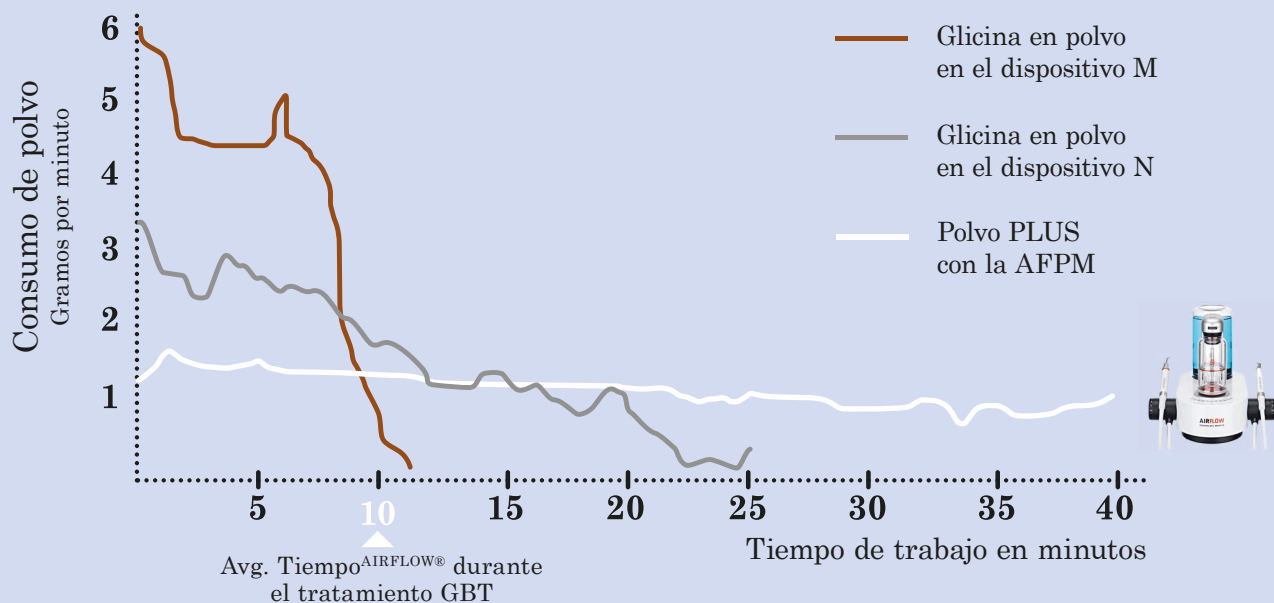
SWISS DENTAL SPA, DE BILT, PAÍSES BAJOS



QUÉ OFRECE GBT

Disminución del consumo de energía.

GBT utiliza la tecnología AIR-FLOWING®, que combina en una sinergia el AIRFLOW® Prophylaxis Master, el mango AIRFLOW® MAX y el polvo AIRFLOW® PLUS a base de eritritol. El flujo de polvo continuo y estable, unido a la máxima eficacia del tratamiento, reduce el consumo de polvo en comparación con las pulidoras de aire.



Eficiencia: tratamientos combinados

Como GBT limpia a fondo el entorno bucal, el tratamiento puede seguirse, y por lo tanto combinarse, con otros tratamientos como revisiones por el dentista, tratamientos de blanqueamiento, escáneres digitales, y más. De este modo se aprovecha mejor el tiempo y se pueden proponer otros tratamientos. Si es necesario, el paciente puede ser remitido a un especialista.

64%

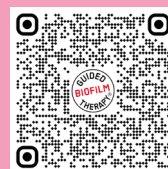
DE TODOS LOS TRATAMIENTOS DENTALES
REALIZADOS POR EL DENTITISTA Y ESPECIALISTA
FUERON REMITIDOS DESPUÉS DE GBT

Ocupación

La profilaxis tiene el potencial de aumentar los ingresos de una clínica dental a largo plazo. Por ello, el elemento clave es la máxima ocupación de las salas de tratamiento. GBT ofrece un enfoque centrado en el paciente, centrándose en la comunicación entre el clínico y el paciente. El tratamiento mínimamente invasivo y sin dolor hace que los pacientes se vayan satisfechos. Por lo tanto, recomendarán su consulta a otras personas y volverán para someterse a otros tratamientos dentales cuando sea necesario.

85%

TASA DE NUEVAS CITAS DEL 85% GRACIAS A LA ALTA SATISFACCIÓN DEL PACIENTE



Satisfacción del empleado

GBT cuenta con el respaldo de la Swiss Dental Academy (SDA), que ofrece formación a medida a los equipos de las consultas. La formación continua garantiza que la profilaxis se lleve a cabo con las técnicas más avanzadas. Esto motiva al equipo de la consulta y, en última instancia, contribuye a retener a los empleados. Se facilita la contratación de nuevos empleados, ya que los profesionales dentales competentes buscan activamente trabajo en clínicas dentales modernas.



OPTIMIZACIÓN DE LA SALUD BUCAL PARA EL CRECIMIENTO EMPRESARIAL

CLAIRE BERRY EXPLICA POR QUÉ CONSIDERA LA HIGIENE DENTAL TANTO UNA OFERTA SANITARIA COMO UNA OPORTUNIDAD DE NEGOCIO, PARA AYUDAR A OTROS A AVANZAR CON LA GUIDED BIOFILM THERAPY EN SU CLÍNICA.

Cuando empecé en Yorkshire Dental Suite, me propuse cambiar su percepción de lo que un higienista dental podía hacer en el flujo de trabajo con el paciente, introduciéndoles en la Guided Biofilm Therapy (GBT), que es la forma que yo elijo de eliminación mecánica profesional de la placa (PMPR) para la optimización de la salud bucodental. Muy pronto, los pacientes que me visitaban se convirtieron en parte integrante del tratamiento. El objetivo era garantizar la salud antes de iniciar cualquier tratamiento restaurador o estético. Decidimos que mis servicios debían cambiar de nombre para reflejar la importancia de dar prioridad a la salud.

LA PUERTA DE ENTRADA A LA OPTIMIZACIÓN DE LA SALUD BUCODENTAL

Empezamos a referirnos a mi papel en el proceso de tratamiento como "Optimización de la salud oral". Trabajo con el paciente para optimizar la salud antes de seguir con el tratamiento. Cuando se consigue la salud, mantenemos una salud bucodental óptima con cuidados de por vida. Esto significa que el trabajo que realizamos será duradero. Nuestro objetivo es el éxito del tratamiento, no la supervivencia. El propietario de la consulta, un cirujano oral, se refiere a mí como el guardián de su tratamiento cuando habla de mis servicios en el plan de tratamiento. Me explica que, cuando estoy contento de que todo esté estable y sano, puede seguir adelante con el plan de tratamiento.

DESARROLLAR UN DEPARTAMENTO CON MUCHA ACTIVIDAD

Una vez establecido que la optimización de la salud bucodental era la forma en que queríamos que funcionaran las cosas, nos aseguramos de que todo el equipo hablara de ello de la misma manera. Es importante que todos en la consulta canten la misma canción, o el sistema no funcionará. Mis servicios se perciben ahora como un "departamento de salud bucodental", no como un tratamiento independiente al que se remite a los pacientes cuando lo necesitan. Es una parte integral de todos los planes de tratamiento restaurador o estético y un tratamiento preventivo incluso para nuestros pacientes sanos.

COMPROMISO DEL PACIENTE

A los pacientes les encanta que GBT se centre en su comodidad, así que eso es obviamente una gran ventaja. Aprecian que haya invertido para asegurarme de que se sientan cómodos en mi sillón. Me encanta tratar a pacientes que no han experimentado GBT antes, porque siempre se van diciendo lo exhaustivo que fue el tratamiento a pesar de ser cómodo. El protocolo también me permite interactuar con los pacientes y lograr un cambio de comportamiento. Me da tiempo para explicar, de forma fácil, cómo el biofilm es nuestra némesis, cómo los pacientes deben controlarla en casa y por qué son necesarias las nuevas citas para que lo controlemos trabajando en equipo. Las nuevas citas nunca son un problema; los pacientes quieren volver para recibir tratamiento.

CRECIMIENTO ÉTICO DE LA ACTIVIDAD EMPRESARIAL

Lo bueno del departamento de higiene es que es una fuente de ingresos fácil de conseguir, ya que todo el mundo necesita ver a un higienista porque el biofilm nunca deja de reaccumularse. Por lo tanto, si todas las personas necesitan los servicios de un higienista, lo convierte en una fuente de ingresos ética para el crecimiento del negocio.

Si su departamento de higiene elige la GBT como forma de optimización de la salud bucodental, la inversión para garantizar la comodidad del paciente y adoptar un enfoque mínimamente invasivo podría salirle cara.

Sin embargo, eso se puede compensar fácilmente. Como creía que lo que estaba ofreciendo a mis pacientes valía más que el tratamiento convencional que habíamos estado ofreciendo anteriormente, aumentamos los precios de mi tratamiento y los pacientes estuvieron encantados de pagar por el valor añadido. Trate a su higienista como el guardián del tratamiento y cuando los pacientes aprecien la importancia que usted, como clínico remitente, da a que la salud sea lo primero, querrán invertir en este tipo de atención para avanzar en su plan de tratamiento.



”

LA CLÍNICA PASÓ DE
NECESITAR UN HIGIENISTA
PARA TRABAJAR 1-2 DÍAS A
LA SEMANA A DONDE ESTAMOS
AHORA, Y YO PODRÍA ESTAR
AQUÍ 7 DÍAS A LA SEMANA Y
SEGUIRÍA SIN SER SUFICIENTE
PORQUE TODOS LOS PACIENTES
NECESITAN VERME.

Claire Berry Higienista dental



LEER EL ARTÍCULO
COMPLETO

CALCULADORA GBT



MENU EN

EMS

BERECHNEN SIE IHR PROPHYLAXE-UMSATZPOTENTIAL

Ihr Praxiserfolg ist unser wichtigstes Anliegen. Das Aufzeigen von Potenzialen und Lösungskonzepten ist Kernbestandteil unserer Beratung. Lassen Sie sich überraschen, welchen Einfluss die richtigen Entscheidungen auf Ihren Erfolg haben können.

Sobald Sie unten geprüft haben, welches Umsatzpotenzial allein im Prophylaxe-Bereich steckt, stehen Ihnen unsere Fachberater*innen gerne für eine detaillierte Analyse zur Verfügung!

Erfolg verbindet.

PROPHYLAXIS CHAIRS IN YOUR PRACTICE

1

PROPHYLAXIS PATIENTS PER DAY

5 patient(s)

PROPHYLAXIS DAYS PER WEEK

4 days

HOW MANY WEEKS PER YEAR IS YOUR PRACTICE OPEN

50 weeks

REVENUE PER TREATMENT

100 CHF

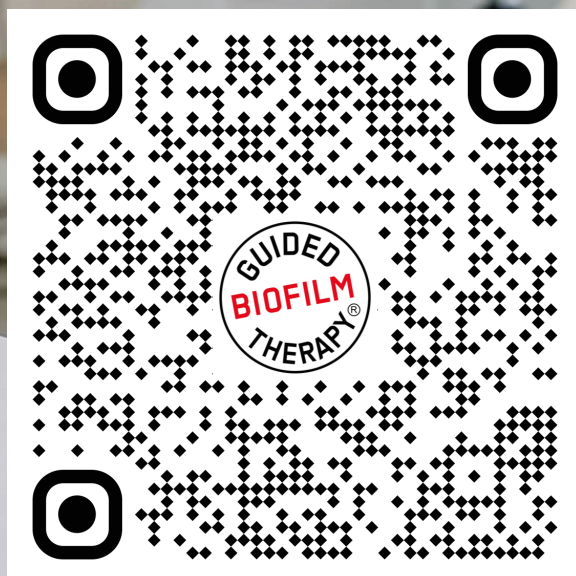
54%

Ihr zusätzliches Umsatzpotenzial
liegt bei 39.600 CHF

Download report

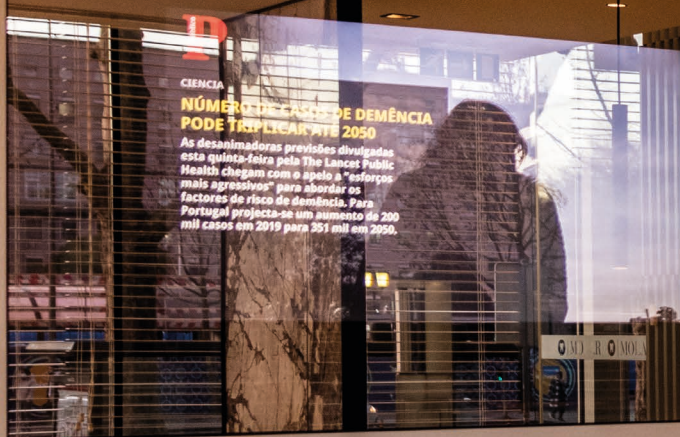
**DESCUBRA EL POTENCIAL FINANCIERO
DE SU DEPARTAMENTO DE HIGIENE**

PROBAR AHORA





MOLAR
CLINIC



LEER EL ARTÍCULO
COMPLETO



”

COMO GESTOR CLÍNICO,
VEO LA RENTABILIDAD
DE GBT GRACIAS A LA
RESPUESTA POSITIVA DE
LOS PACIENTES.

Dr. João Mouzinho, Dentista

CÓMO COMERCIALIZAR

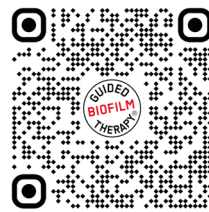
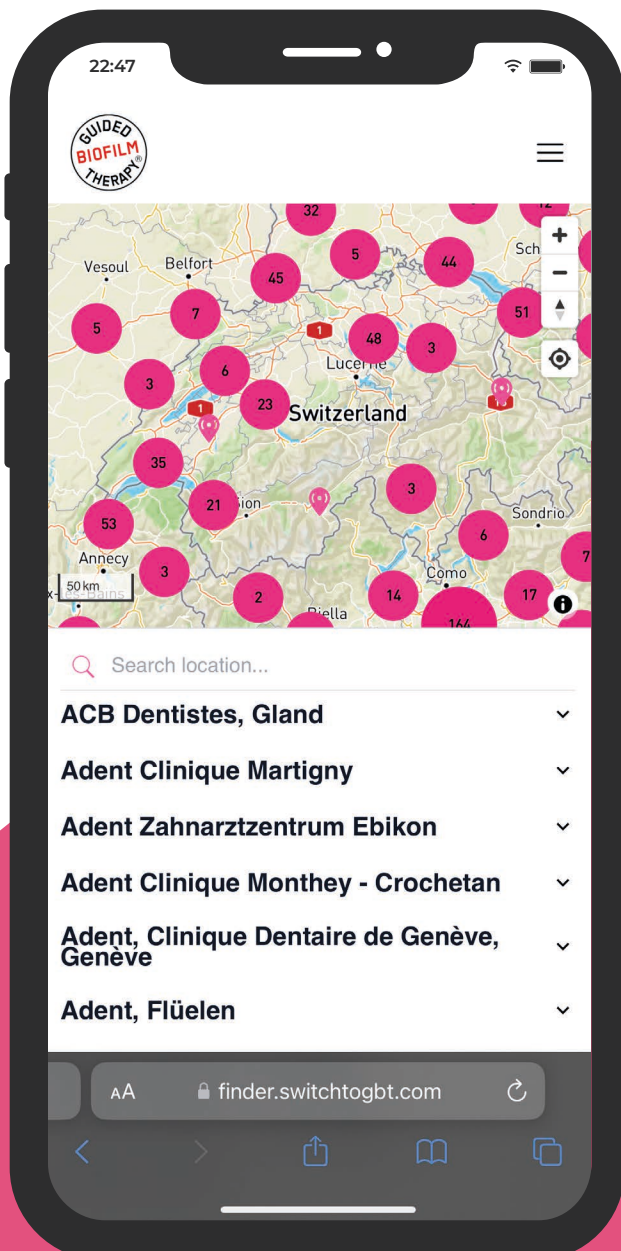
ESTAR PRESENTE EN DIFERENTES CANALES

Una presencia bien organizada en las redes sociales* que represente a su clínica puede ayudar a atraer a pacientes más jóvenes.

*Los clínicas certificadas GBT obtienen acceso exclusivo a material promocional relacionado con GBT.

SEA VISIBLE

Al estar certificado por GBT, su consulta aparecerá en el GBT Finder, un mapa mundial que guía a los pacientes interesados en profilaxis hasta su clínica GBT más cercana.



ACCEDER
AL GBT
FINDER

”

"AGRADEZCO LA VISIBILIDAD EN EL MAPA DE LAS CLÍNICAS CERTIFICADAS GBT, EL APOYO DE MARKETING Y OTROS BENEFICIOS ADICIONALES".

Mudr. Sabina Moracová, All-Dente

SU CONSULTA



HACER QUE LA INFORMACIÓN SEA FÁCILMENTE ACCESIBLE

Mantenga actualizada su página web para ofrecer información sobre su consulta a sus (futuros) pacientes. Un sitio web moderno y atractivo ayuda a crear una imagen positiva de su clínica.



REDUCIMOS AL MÍNIMO LOS TRABAJOS DENTALES INVASIVOS

"GBT ES SUAVE, EFICIENTE, MÍNIMAMENTE INVASIVA Y OFRECE SISTEMÁTICAMENTE UNA ALTA CALIDAD"

HISTORIA DE ÉXITO DE GBT:

Soy el Dr. Kilian Hansen y dirijo una clínica dental de gran éxito con el ortodoncista Dr. Felix Lampe. Nos conocemos desde la universidad y siempre hemos pensado trabajar juntos. Para nosotros es esencial encontrar una forma de trabajar que dé prioridad a la comodidad del paciente y que, al mismo tiempo, se base en las pruebas científicas más recientes. Reducimos al mínimo el trabajo dental invasivo tratando el biofilm. GBT (Guided Biofilm Therapy) utiliza el sistema AIRFLOW® Prophylaxis Master para suministrar una corriente de aire y agua caliente con polvo limpiador suave para eliminar el biofilm, limpiando los dientes a fondo. Dado que ofrecemos tratamientos periodontales, de conservación de los dientes y de ortodoncia en una única consulta, la GBT es perfecta para nosotros.

Probamos el AIRFLOW® Prophylaxis Master y, en cuanto vimos lo bien que funcionaba, compramos otro para nuestra segunda sala de profilaxis. Y después, al ver que superaba a nuestro antiguo equipo, compramos un tercer AIRFLOW® Prophylaxis Master para utilizarlo en ortodoncia.

EQUIPO DE LA CLÍNICA:

A algunos miembros del equipo se mostraron escépticos ante el nuevo enfoque al principio y dijeron: "¿Por qué no podemos llevar a cabo el procedimiento como siempre lo hemos hecho?" Pero la Swiss Dental Academy, que imparte una excelente formación sobre el uso de GBT, pronto consiguió que todo el mundo se pusiera de acuerdo, y todos los miembros reconocieron rápidamente las ventajas del nuevo enfoque. Se ha producido un verdadero cambio en la mentalidad de nuestro personal: todos entienden que la GBT es indolora, suave, mínimamente invasiva y realmente ayuda a los pacientes. Trata el biofilm, el problema que causa la caries y las enfermedades de las encías.

PACIENTES:

Está claro que nuestros pacientes perciben las ventajas de GBT, a juzgar por el número de reservas repetidas que recibimos para el proceso.

La gente vuelve una y otra vez y a veces programan tres citas de revisión, un año entero, por adelantado.

No cabe duda de que GBT es beneficioso para nuestra consulta. Tenemos dos grupos principales de pacientes. Para nuestros pacientes mayores, la prioridad es el mantenimiento, mientras que los pacientes jóvenes quieren un tratamiento rápido, sin complicaciones y lo menos doloroso posible. Lo que ambos grupos tienen en común es que desean el tratamiento más suave, menos invasivo y menos doloroso posible, con el resultado más duradero. Y aquí es donde GBT facilita las cosas.

Utilizando tintes de colores con GBT puedo revelar las zonas de la boca que necesitan atención. Sé exactamente lo que hay que hacer y puedo mostrar claramente a los pacientes lo que hay que eliminar o tratar.

Mostrar a los pacientes las zonas con caries y la eficacia de GBT sirve para motivarles a cuidar mejor sus dientes y a volver para las sesiones de seguimiento. Ambos grupos de pacientes se benefician de GBT.

CERTIFICACIÓN GBT

Queríamos obtener la certificación GBT no porque nos ayudara con el marketing, sino porque nuestra prioridad es ofrecer un buen servicio y mantener una calidad constante. Como parte del proceso de certificación, recibimos comentarios y realizamos una auditoría de servicio, lo que nos ayuda a aprender y mejorar cada vez.

Dr. Kilian Hansen, Dentista

KIEFERORTHOPÄDE⁺ ZAHNARZT

DR. LAMPE | DR. HANSEN | DR. C. STRAUB | DR. P. STRAUB



LEER EL ARTÍCULO
COMPLETO

LAMPE, HANSEN & STRAUB - GROUP PRACTICE, ALEMANIA



EL IMPACTO DE GBT

ANTES DE GBT



DESPUÉS DE REVELAR



NUEVA CITA 6 MESES DESPUÉS DE GBT



GBT ES UNA REVOLUCIÓN ABSOLUTA



Definitivamente, el protocolo GBT ha cambiado nuestra clínica de forma positiva. Ha hecho que nuestro trabajo sea muy eficaz, que es lo que más sentimos. También ha mejorado el nivel de los servicios que prestamos. Lo noto sobre todo en la reducción del tiempo de tratamiento, que nos deja mucho más tiempo para la comunicación con el paciente, que es una parte integral de la higiene dental y también es esencial para la cooperación del paciente. Trabajar siguiendo unos pasos de protocolo GBT claramente definidos nos viene bien y nos proporciona a todos un nivel de atención uniforme.



Mudr. Sabina Moracová, All-Dente

E-BOOK DE 100 CASOS CLÍNICOS GBT

Descubra el cambio de juego en la profilaxis oral con el eBook 100 GBT Clinical Cases. Esta nueva edición se basa en el éxito de dos ediciones anteriores, ofreciendo una nueva colección de casos clínicos que demuestran el impacto continuo del protocolo Guided Biofilm Therapy (GBT).



GBT READY CONFIGURATION*

© FA-876/ES rev.A Edición 2024/07



E.M.S. ELECTRO MEDICAL SYSTEMS SA
Calle Tomás Bretón 50-52
28045 Madrid

Tel +41 22 99 44 700
Fax +41 22 99 44 701
Correo electrónico info@ems-espana.com

EMS 
MAKE ME SMILE.