

GBT NA GESTÃO DA SUA CLÍNICA



#IAMGBT

O COMPASSO **GBT** E O

08 REGRESSO

PACIENTE SAUDÁVEL = PACIENTE FELIZ

- Agende a frequência das próximas consultas de acordo com a avaliação de risco
- Pergunte ao paciente se gostou do tratamento

07 VERIFICAÇÃO

FAÇA O PACIENTE SORRIR

- Faça uma verificação final do biofilme restante
- Garanta que o cálculo foi retirado na totalidade
- Faça um diagnóstico correto das cáries
 - Proteja com fluor
 - Acabou-se o polimento!

06 PIEZON® PS

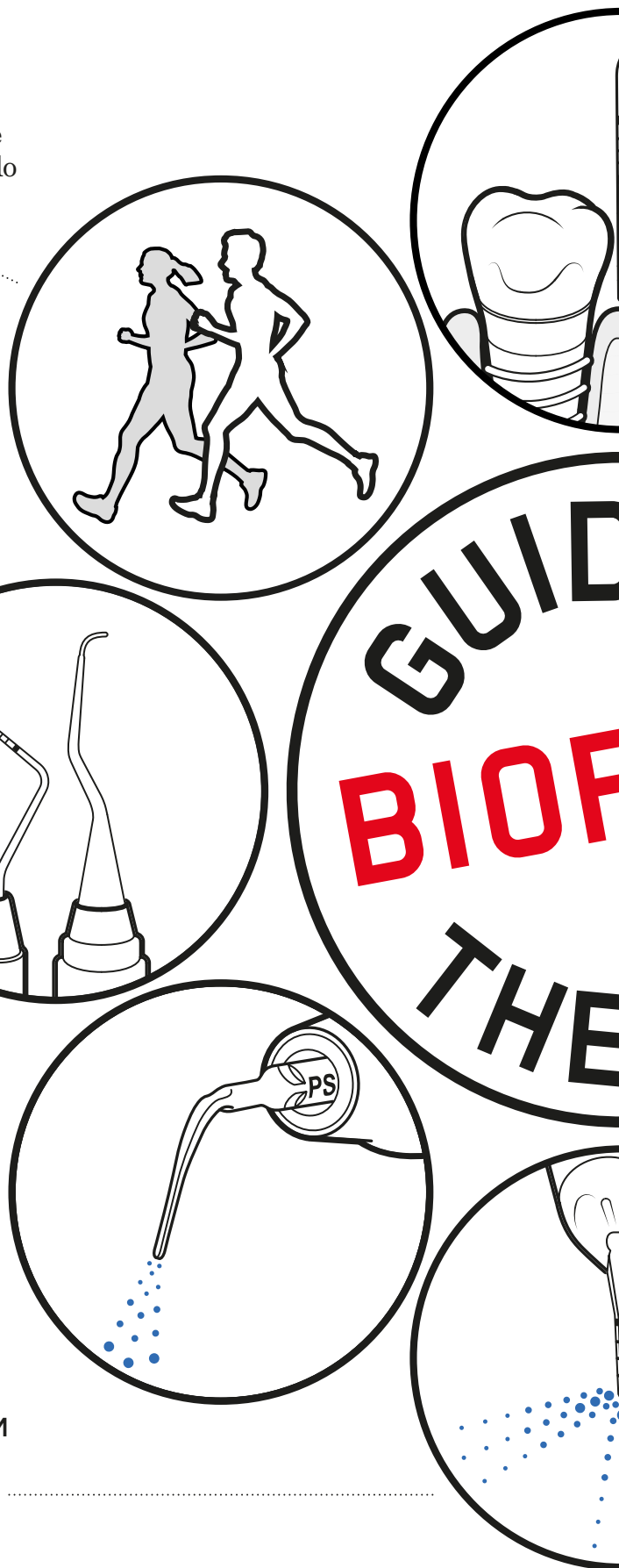
RETIRAR O CÁLCULO RESTANTE

- Use o EMS PIEZON® PS Instrument minimamente invasivo a nível supra e subgengival em até 10 mm
- Limpe as bolsas > 10 mm com a mini-curetas
 - Use o EMS PIEZON® PI MAX Instrument em torno dos implantes com até 3 mm subgengivalmente e em restaurações

05 PERIOFLOW®

REMOVER O BIOFILME EM BOLSAS DE 4 A 9 MM

- Use o AIRFLOW® PLUS Powder em dentes naturais em bolsas profundas e furcas de raiz e em implantes
- Use a nova e mais estreita ponta PERIOFLOW®



PROTOCOLO DE 8 PASSOS



01 AVALIAÇÃO E CONTROLO DE INFECÇÃO

AVALIAR TODOS OS CASOS CLÍNICOS E IMPLEMENTAR MEDIDAS DE HIGIENE

- Comece por efetuar uma lavagem com elixir bucal BacterX® Pro
- Avalie os dentes, gengivas e tecidos periodontais
- Avalie os implantes e tecidos peri-implantares

02 REVELAÇÃO

TORNE O BIOFILME VISÍVEL

- Mostre aos pacientes o biofilme revelado e as zonas problemáticas com o Revelador de Biofilme da EMS
- A cor guiará a remoção do biofilme
- Depois de removido o biofilme, é mais fácil detetar o cálculo

03 MOTIVAÇÃO

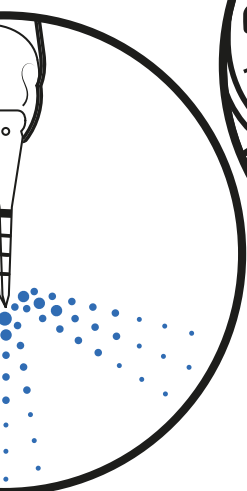
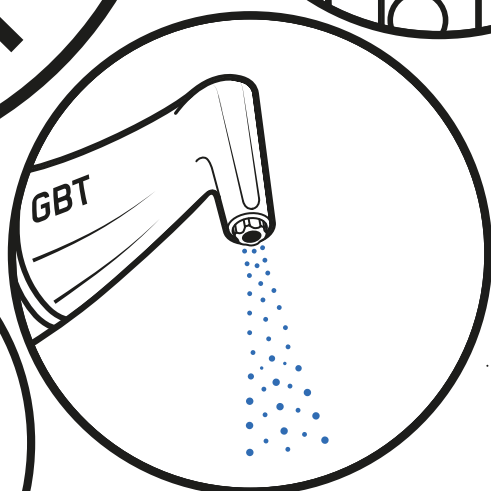
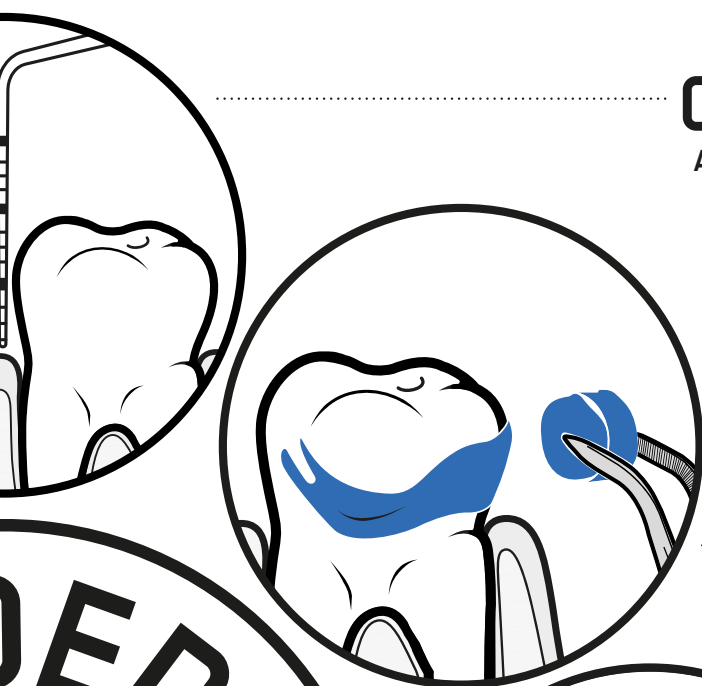
SENSIBILIZAR E ENSINAR

- Dar ênfase à prevenção
- Instruir os pacientes sobre a higiene oral
- A EMS recomenda escovilhões interdentários ou fio dentário, assim como a utilização da Pasta de Dentes AIRFLOW® para a rotina de higiene oral em casa

04 AIRFLOW® MAX

RETIRAR O BIOFILME, MANCHAS E CÁLCULO EM FASE INICIAL

- Use o AIRFLOW® MAX para dentes naturais, restauros e implantes
- Retire o biofilme a nível supra e subgengival até 4 mm usando o pó AIRFLOW® PLUS 14 µm
- Remova também o biofilme da gengiva, língua e palato





”

**A EQUIPA GOSTA E OS
PACIENTES, TAMBÉM.
RECOMENDO O GBT.**

Dr. François Veuve
Consultório de medicina dentária de Halles



DR. VEUVE, NEUCHÂTEL, SUÍÇA



OS 8 PASSOS EXPLICADOS



PASSO 1 AVALIAÇÃO E CONTROLO DE INFEÇÕES

Avaliar a cavidade oral para fazer uma apreciação do estado da saúde (oral) do paciente antes de dar início ao tratamento. Este passo dá-lhe a oportunidade de se preparar para o tratamento.



PASSO 2 REVELAÇÃO

O agente revelador torna o biofilme visível: só se consegue tratar apenas o que se vê. A revelação orienta o médico durante o tratamento, previne a utilização excessiva de instrumentos e melhora a compreensão dos cuidados de saúde oral em casa para o paciente.



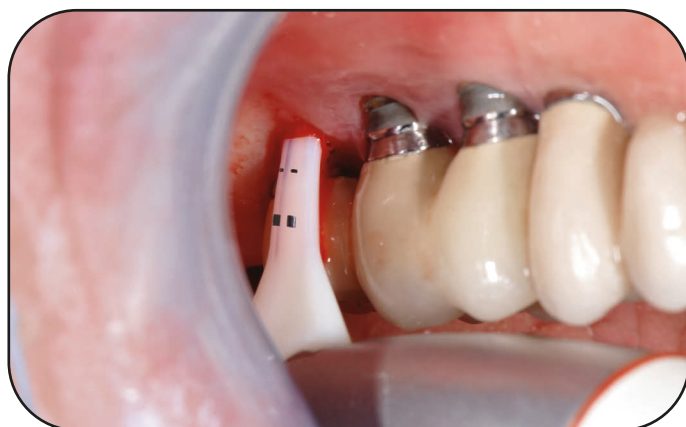
PASSO 3 MOTIVAR

A saúde oral a longo prazo apenas pode ser conseguida com uma combinação de higiene oral profissional e um bom cuidado oral diário em casa. Os pacientes devem compreender a importância dos cuidados a ter em casa e conhecer as melhores técnicas para as suas necessidades individuais.



PASSO 4 AIRFLOW® MAX

O biofilme visível pode ser removido com eficiência graças ao jato laminar de pó e água. O pó PLUS pode ser usado em 100% dos casos, removendo o biofilme a nível supra e subgengival e oferecendo um tratamento minimamente invasivo e muito confortável ao paciente.



PASSO 5 PERIOFLOW®

O biofilme subgengival deve ser removido em segurança. A ponta fina e flexível PERIOFLOW® oferece um acesso melhorado. O tratamento com PERIOFLOW® serve de terapia periodontal inicial e de seguimento (SPT), bem como de tratamento inicial e de seguimento de mucosite e peri-implantite.



PASSO 6 PIEZON® PS

O cálculo restante é removido sem dor e sem danificar o esmalte graças ao ajuste dinâmico da potência e ao módulo NO PAIN.



PASSO 7 VERIFICAÇÃO

As cáries ou outros problemas anteriormente ocultos são agora visíveis para que o paciente possa ser transferido para um dentista ou especialista.



PASSO 8 REGRESSO

A saúde oral a longo prazo só pode ser mantida através de tratamentos de profilaxia contínuos. A próxima consulta de revisão é marcada de acordo com as necessidades do paciente para oferecer um plano de tratamento individualizado. A consulta de regresso serve como indicação para saber se o paciente ficou satisfeito com o tratamento.



”

O PROGRAMA DE
CERTIFICAÇÃO GBT
AUMENTA A VISIBILIDADE,
A IMPORTÂNCIA DA MINHA
CLÍNICA E DO TRABALHO
QUE FAZEMOS. EU QUERIA
MANTER-ME ACTUALIZADO
DO PONTO DE VISTA CLÍNICO
E EMPRESARIAL.

Dr. Gianandre A Poggi, Dentista



LER O ARTIGO
COMPLETO

PENTA

”

**DEPOIS DE UM ANO,
TRIPLICÁMOS O NÚMERO
DE CONSULTAS!**

Dr. Gianandre A Poggi, Dentista



RECEITAS DE UM CONSULTÓRIO DENTÁRIO

**70% DAS RECEITAS DIRECTAS
PROVÊM DO DENTISTA***



***64% DE TODOS OS TRABALHOS
DENTÁRIOS EFECTUADOS PELO
DENTISTA E PELO ESPECIALISTA
FORAM ENCAMINHADOS
APÓS O GBT**

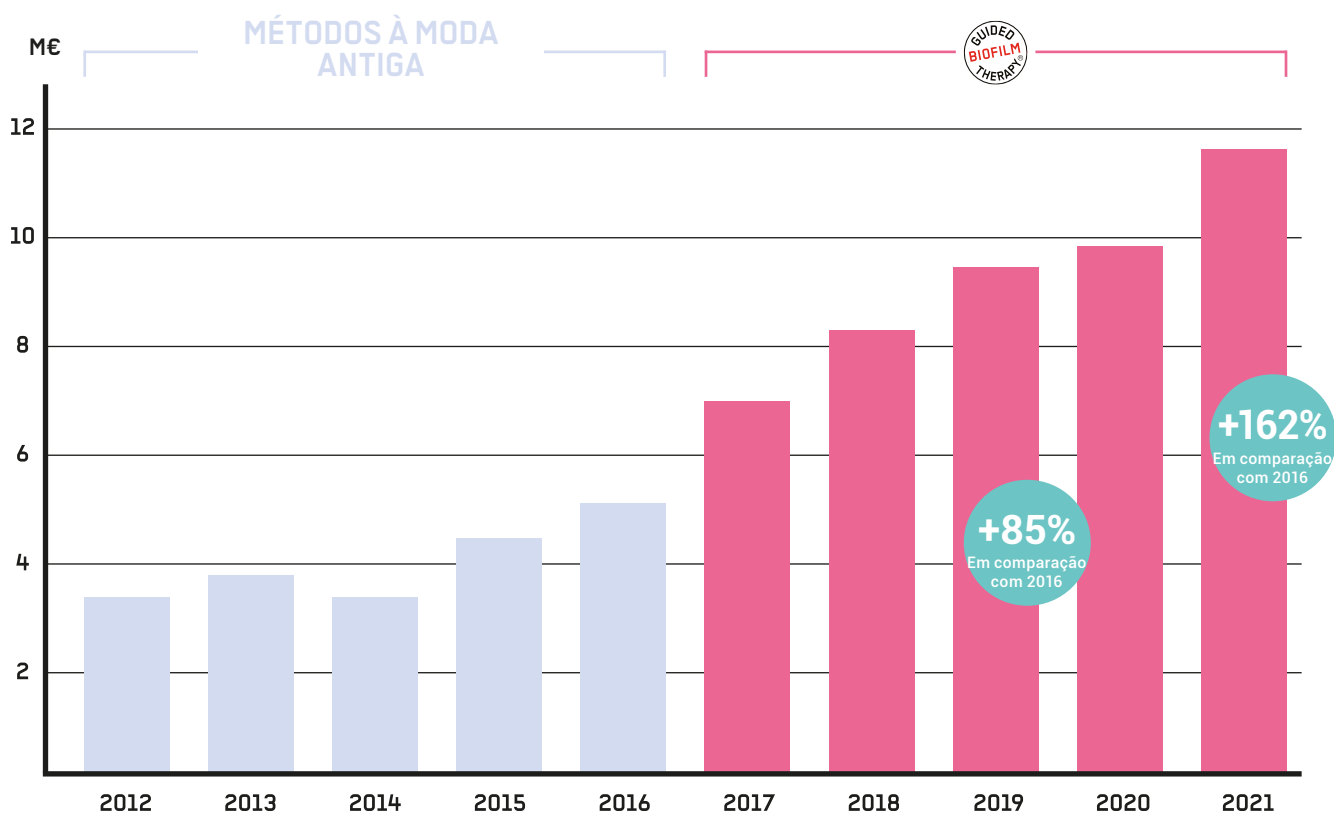
**30% DA RECEITA DIRETA
VEM DO HIGIENISTA**

Com base num estudo de caso de 24 consultórios dentários na Suíça

A INFLUÊNCIA DO GBT

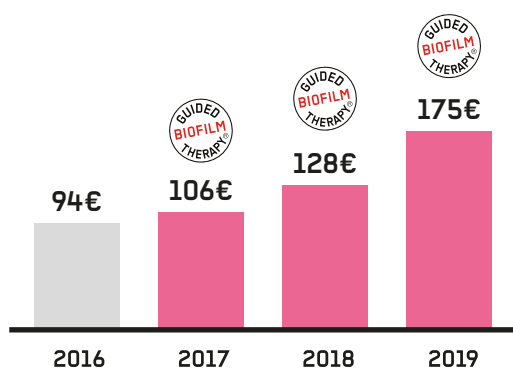


O EXEMPLO DE UMA CADEIA SUÍÇA DE CONSULTÓRIOS DENTÁRIOS



Eis um exemplo de uma DSO com 24 clínicas dentárias que implementou a GBT em 2017.
Esta DSO quase duplicou o volume de negócios no final de 2019 (85%)

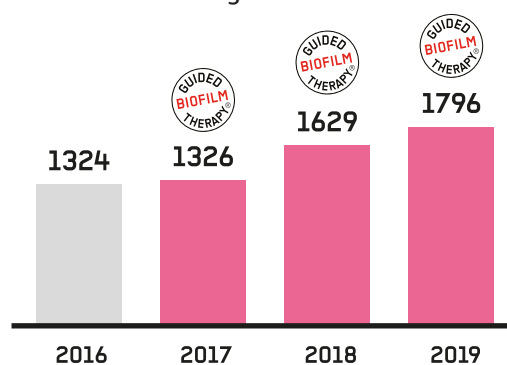
RECEITA MÉDIA POR HORA



As receitas/hora aumentaram 86% durante este período

NÚMERO MÉDIO DE CONSULTAS POR ANO

Por higienista oral



Vemos as recompensas de um modelo de cuidados continuados com 36% **de aumento no número médio de consultas**

Nenhum aumento de preço durante este período

”

**ADORO OFERECER UMA
EXPERIÊNCIA DE SPA AOS MEUS
PACIENTES, AO MESMO TEMPO
QUE LHES DOU UM TRATAMENTO
DE PROFILAXIA ESPECIALIZADO**

Marleen Goossen, Higienista Oral





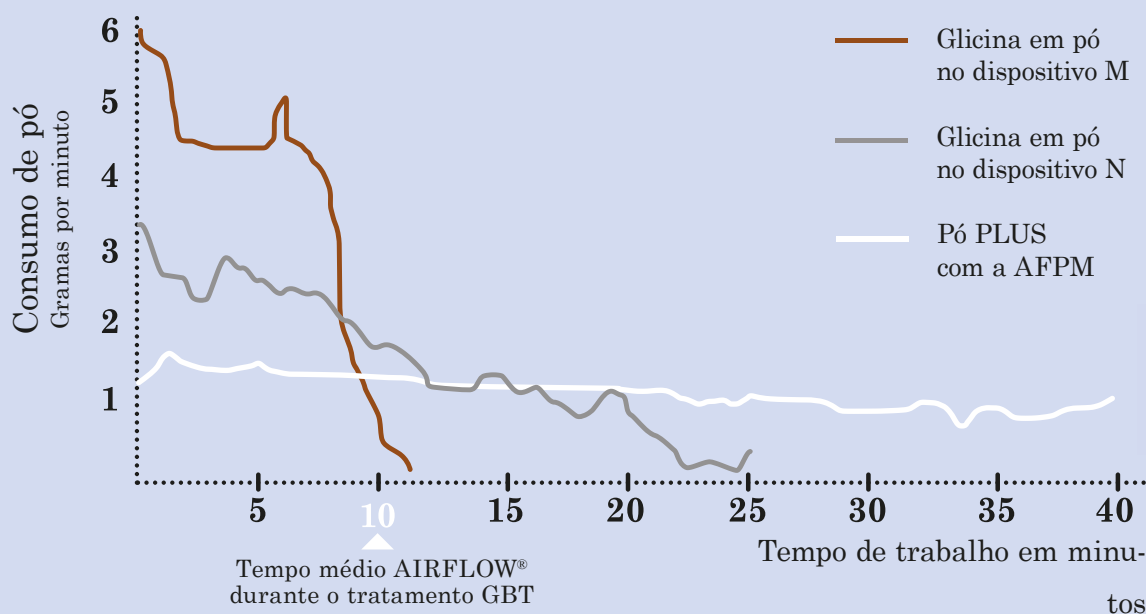
SWISS DENTAL SPA, DE BILT, PAÍSES BAIXOS



O QUE OFERECE O GBT

Diminuição do consumo de energia

O GBT utiliza a tecnologia AIR-FLOWING®, combinando o AIRFLOW® Prophylaxis Master, a peça de mão AIRFLOW® MAX e o pó AIRFLOW® PLUS à base de eritritol numa sinergia. O fluxo de pó contínuo e estável, aliado à máxima eficiência de tratamento, leva a um consumo de pó reduzido em comparação com os polidores de ar.



Eficiência: tratamentos em pacote

Como o GBT limpa o ambiente oral completamente, o tratamento pode ser seguido e, portanto, agrupado com outros tratamentos, como check-ups pelo dentista, tratamentos de clareamento, scan digital e muito mais. O tempo pode, portanto, ser usado de forma mais eficiente e tratamentos adicionais podem ser sugeridos. Se necessário, o paciente pode ser encaminhado a um especialista.

64%

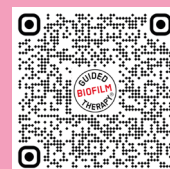
DE TODOS OS TRATAMENTOS DENTÁRIOS
REALIZADOS PELO DENTISTA E ESPECIALISTA
FORAM ENCAMINHADOS APÓS O GBT

Ocupação

A profilaxia tem o potencial de aumentar a receita de uma clínica odontológica a longo prazo. Portanto, o elemento-chave é a ocupação máxima das salas de tratamento. A GBT oferece uma abordagem centrada no paciente, com foco na comunicação entre o clínico e o paciente. O tratamento minimamente invasivo e sem dor significa que os pacientes saem satisfeitos. E portanto, recomendarão sua clínica a outros e retornarão para mais tratamentos odontológicos quando necessário.

85%

TAXA DE RETORNO GRAÇAS A UMA ELEVADA SATISFAÇÃO DOS PACIENTES



Satisfação dos funcionários

O GBT é apoiado pela Swiss Dental Academy (SDA), que oferece formação personalizada às equipas de consultórios. A formação contínua garante que a profilaxia é efectuada com técnicas de ponta. Isto motiva a equipa do consultório, o que, em última análise, leva à retenção dos funcionários. O recrutamento de novos funcionários é facilitado, uma vez que profissionais dentários competentes procuram ativamente trabalho em consultórios dentários modernos.



OPTIMIZAÇÃO DA SAÚDE ORAL PARA O CRESCIMENTO DAS EMPRESAS

CLAIRE BERRY EXPLICA POR QUE RAZÃO VÊ A HIGIENE ORAL COMO UMA OFERTA DE CUIDADOS DE SAÚDE E UMA OPORTUNIDADE DE NEGÓCIO, PARA AJUDAR OUTROS A AVANÇAREM COM O GUIDED BIOFILM THERAPY NA SUA PRÁTICA

Quando comecei no Yorkshire Dental Suite, comecei a mudar a percepção deles sobre o que um higienista oral poderia fazer no fluxo de trabalho do paciente, apresentando-lhes o Guided Biofilm Therapy (GBT), que é a minha forma escolhida de remoção mecânica profissional de placa (PMPR) para otimização da saúde oral. Muito rapidamente, os pacientes tornaram-se parte integrante da jornada do tratamento. O objetivo era garantir a saúde antes de um trabalho de restauração ou de estética começar. Decidimos que meus serviços deveriam ser renomeados para refletir a importância de colocar a saúde em primeiro lugar.

A PORTA DE ENTRADA PARA A OPTIMIZAÇÃO DA SAÚDE ORAL

Começamos a referir-nos ao meu papel no processo de tratamento como "Otimização da Saúde Oral". Trabalho com o paciente para otimizar a saúde antes de qualquer tratamento adicional. Quando alcançamos, mantemos a saúde oral ótima com cuidados ao longo da vida. Isto significa que o trabalho que efectuamos será duradouro. O nosso objetivo é o sucesso do tratamento, não a sobrevivência. O proprietário do consultório, um cirurgião oral, refere-se a mim como a porta de entrada do seu tratamento quando referem os meus serviços no plano de tratamento. Ele explica que, quando eu estiver satisfeito por as coisas estarem estáveis e saudáveis, ele pode avançar com o plano de tratamento.

DESENVOLVER UM DEPARTAMENTO OCUPADO

Uma vez que estabelecemos que a otimização da saúde oral era a maneira como queríamos que as coisas funcionassem, garantimos que toda a equipa falasse sobre isso da mesma maneira. É importante que todos na clínica estejam familiarizados com o tema, ou o sistema não funciona. Os meus serviços são percebidos agora como um "departamento de saúde agora", em vez de um tratamento independente ao qual os pacientes são encaminhados quando necessário. É parte integrante de todos os planos de tratamento restauradores ou estéticos e como um tratamento preventivo até mesmo para os nossos pacientes saudáveis.

ENVOLVIMENTO DO PACIENTE

Os pacientes adoram o fato de que o GBT é focado no seu conforto, então isso é obviamente uma grande vantagem. Eles apreciam que eu tenha investido para garantir que eles estejam confortáveis na minha cadeira. Adoro tratar pacientes que nunca passaram pelo GBT antes, porque eles saem sempre a dizer o quão completo foi o tratamento, e referindo que é confortável. O protocolo também me permite interagir com os pacientes e efetuar mudanças de comportamento. Isso dá-me tempo para explicar, de uma forma fácil de entender, como o biofilme é nosso inimigo, como os pacientes precisam controlá-lo em casa e por que os recalls são necessários para que trabalhemos como uma equipa para controlá-lo. Os recalls nunca são um problema; os pacientes querem voltar para o tratamento.

CRESCIMENTO DE NEGÓCIOS ÉTICO

A vantagem do departamento de higiene é que se trata de um fluxo de receitas facilmente alcançável, na medida em que toda a gente precisa de consultar um higienista porque o biofilme nunca pára de se acumular. Assim, se todas as pessoas necessitam de serviços de higienização, então todas as pessoas que passam pelo consultório devem consultar um higienista, o que faz com que seja um fluxo ético para o crescimento do negócio.

Se o seu departamento de higiene escolher o GBT como forma de otimização da saúde oral, o investimento para garantir o conforto do paciente e adotar uma abordagem minimamente invasiva pode ter um custo premium.

No entanto, isso pode ser facilmente compensado. Como senti que o que estava a oferecer aos meus pacientes valia mais do que o tratamento convencional que fornecíamos anteriormente, aumentámos os preços do meu tratamento e os pacientes ficaram felizes em pagar pelo valor agregado. Trate o seu higienista como a porta de entrada dos tratamentos e quando os pacientes apreciarem a importância que você, como clínico de referência, coloca na saúde em primeiro lugar, eles irão querer investir neste tipo de cuidado para avançar o seu plano de tratamento.



”

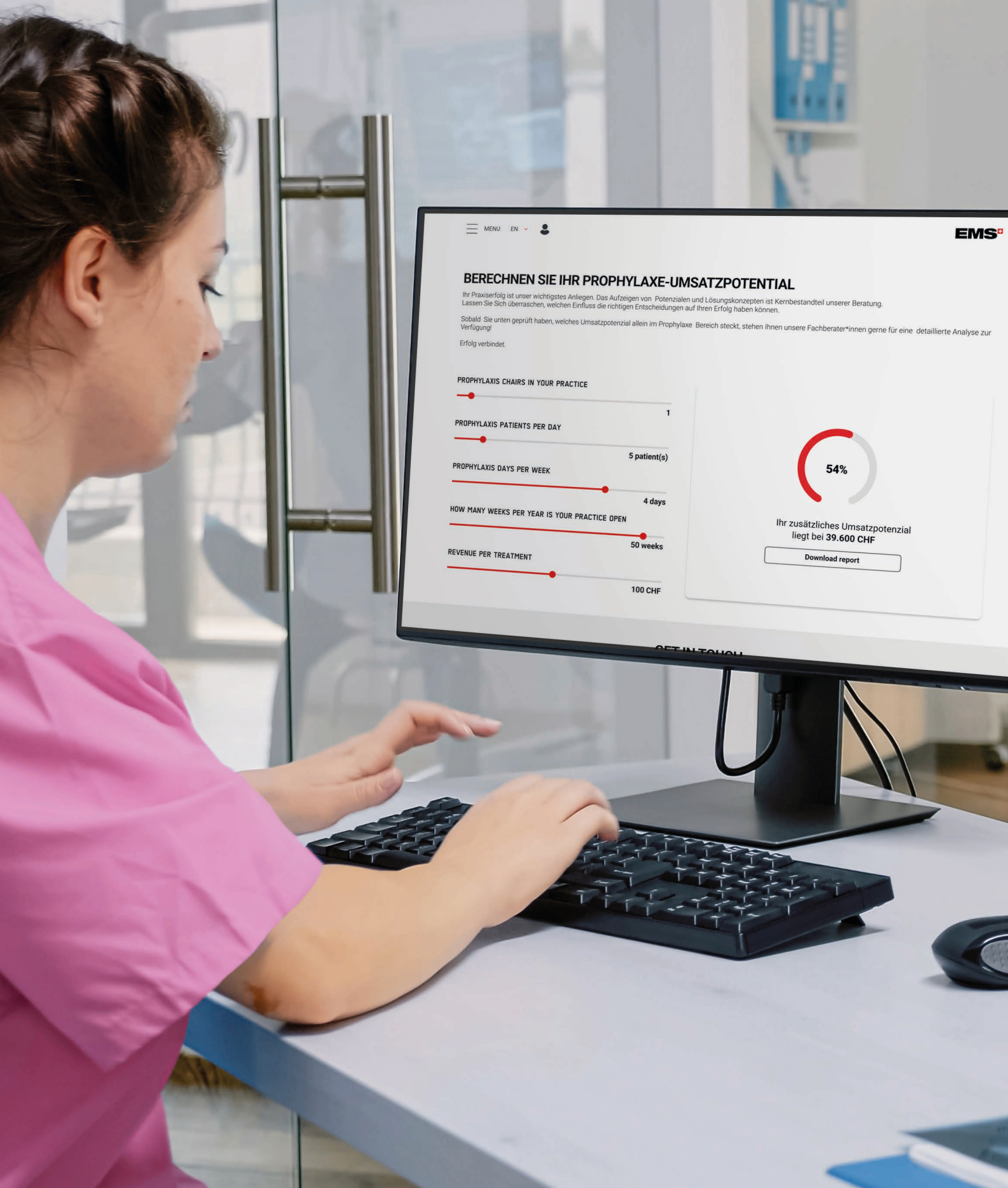
**A CLÍNICA PASSOU DE
PRECISAR DE UM HIGIENISTA
PARA TRABALHAR 1 OU 2 DIAS
POR SEMANA PARA ONDE
ESTAMOS AGORA, EU PODERIA
FICAR AQUI 7 DIAS POR
SEMANA E AINDA NÃO SERIA
O SUFICIENTE, PORQUE TODOS
OS PACIENTES PRECISAM DE
PASSAR POR MIM.**

Claire Berry, Higienista oral



**LER O ARTIGO
COMPLETO**

CALCULADORA GBT



MENU EN

EMS

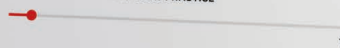
BERECHNEN SIE IHR PROPHYLAXE-UMSATZPOTENTIAL

Ihr Praxiserfolg ist unser wichtigstes Anliegen. Das Aufzeigen von Potenzialen und Lösungskonzepten ist Kernbestandteil unserer Beratung. Lassen Sie sich überraschen, welchen Einfluss die richtigen Entscheidungen auf Ihren Erfolg haben können.

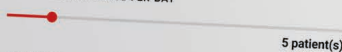
Sobald Sie unten geprüft haben, welches Umsatzpotenzial allein im Prophylaxe-Bereich steckt, stehen Ihnen unsere Fachberater*innen gerne für eine detaillierte Analyse zur Verfügung!

Erfolg verbindet.

PROPHYLAXIS CHAIRS IN YOUR PRACTICE



PROPHYLAXIS PATIENTS PER DAY



PROPHYLAXIS DAYS PER WEEK



HOW MANY WEEKS PER YEAR IS YOUR PRACTICE OPEN



REVENUE PER TREATMENT



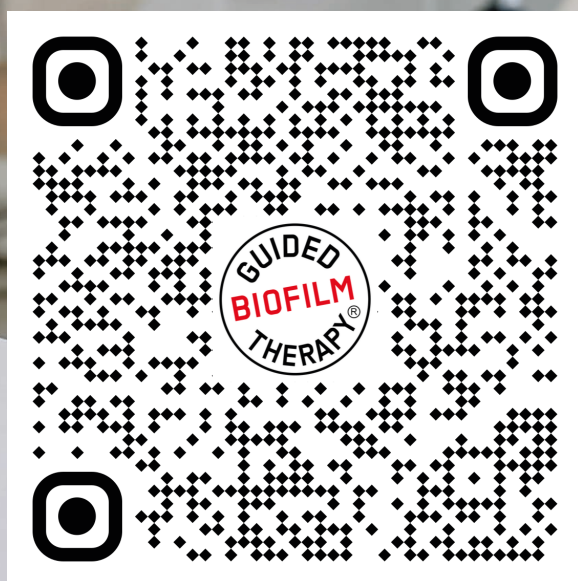
54%

Ihr zusätzliches Umsatzpotenzial
liegt bei 39.600 CHF

Download report

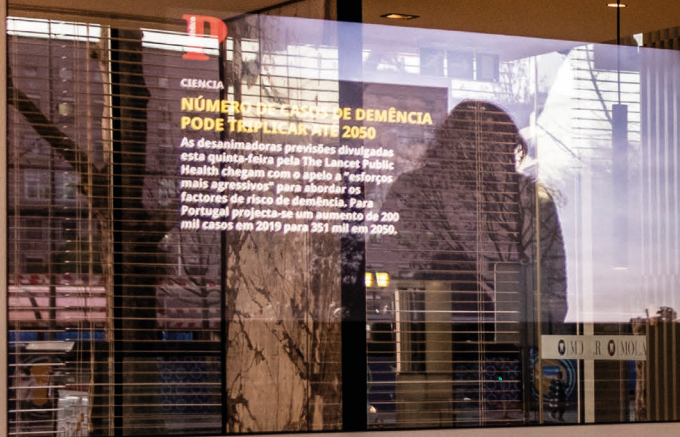
**DESCUBRA O POTENCIAL FINANCEIRO DO
SEU DEPARTAMENTO DE HIGIENE**

TESTAR AGORA





MOLAR
CLINIC



LER O ARTIGO
COMPLETO



”

COMO GESTOR DE CLÍNICA,
VEJO A RENTABILIDADE DA
GBT DEVIDO AO FEEDBACK
POSITIVO DOS PACIENTES.

Dr. João Mouzinho, Dentista

PROMOVER A A SUA CLÍNICA

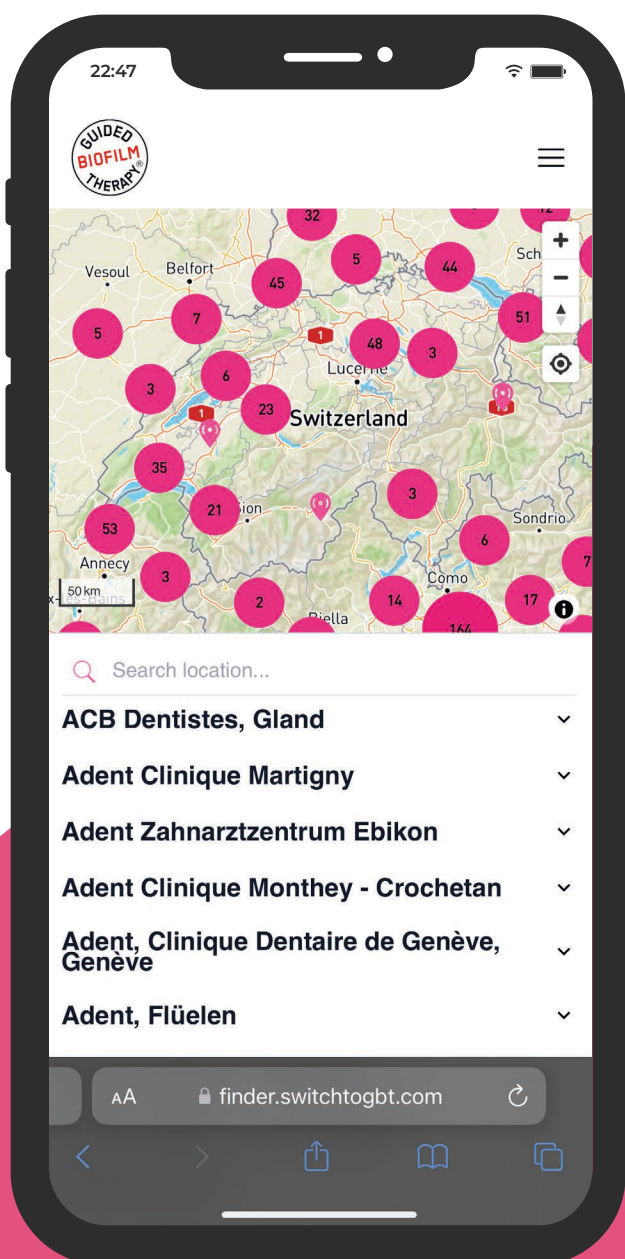
ESTEJA PRESENTE EM DIFERENTES CANAIS

Uma presença bem organizada nas redes sociais* que represente a sua clínica pode ajudar a atrair pacientes mais jovens.

*As práticas certificadas GBT têm acesso exclusivo a material promocional relacionado com o GBT.

ESTEJA VISÍVEL

Com a certificação GBT, o seu consultório aparecerá no GBT Finder - um mapa mundial que orienta os doentes interessados em profilaxia para o consultório GBT mais próximo.



ACEDER
AO GBT
FINDER

”

AGRADEÇO A
VISIBILIDADE NO MAPA
DAS PRÁTICAS
CERTIFICADAS PELO GBT,
O SUPORTE DE
MARKETING E OUTROS
BENEFÍCIOS ADICIONAIS.

Mudr. Sabina Moracová, All-Dente

TORNE A INFORMAÇÃO FACILMENTE ACESSÍVEL

Mantenha seu website atualizado para fornecer informações sobre a sua clínica para seus (futuros) pacientes. Um site moderno e atraente ajuda a criar uma imagem positiva de sua clínica.



MANTEMOS OS TRABALHOS DENTÁRIOS INVASIVOS AO MÍNIMO ABSOLUTO

“O GBT É SUAVE, EFICIENTE, MINIMAMENTE INVASIVO E OFERECE ALTA QUALIDADE DE FORMA CONSISTENTE.

HISTÓRIA DE SUCESSO DO GBT:

Sou Dr Kilian Hansen – Eu faço a gestão de um consultório odontológico de grande sucesso com o ortodontista Dr. Felix Lampe. Nós nos conhecemos desde os tempos de universidade e sempre planeamos trabalhar juntos. É essencial para nós encontrar uma maneira de trabalhar que priorize o conforto do paciente, ao mesmo tempo que tenha por base as evidências científicas mais recentes. Mantemos o trabalho odontológico invasivo num mínimo absoluto – tratando o biofilme. O GBT (Guided Biofilm Therapy) usa o AIRFLOW® Prophylaxis Master para fornecer um fluxo de ar e água morna com pó suave para remover o biofilme, higienizando os dentes completamente. Como oferecemos tratamentos periodontais, de preservação dentária e ortodônticos numa única clínica, o GBT é a escolha perfeita para nós.

Experimentámos o AIRFLOW® Prophylaxis Master e, assim que vimos como funciona bem, comprámos outro para a nossa segunda sala de profilaxia. E depois, ao ver que era melhor do que o nosso equipamento antigo, comprámos um terceiro AIRFLOW® Prophylaxis Master para utilizar em ortodontia.

EQUIPA CLÍNICA

No início, alguns membros da equipa estavam cépticos em relação à nova abordagem e disseram: "Porque não podemos realizar o procedimento da forma como sempre o fizemos?" Mas a Swiss Dental Academy - que oferece uma excelente formação sobre a utilização da GBT - rapidamente conseguiu que todos aderissem e todos os membros da equipa reconheceram rapidamente as vantagens da nova abordagem. Houve uma verdadeira mudança na forma de pensar da nossa equipa - todos compreendem que o GBT é indolor, suave, minimamente invasivo e ajuda realmente os pacientes. Trata o biofilme - o problema que realmente causa a cárie dentária e doenças nas gengivas.

PACIENTES:

É evidente que os nossos pacientes vêem os benefícios do GBT, a julgar pelo número de marcações repetidas que recebemos para o processo.

As pessoas voltam repetidamente e às vezes agendam três consultas – com um ano inteiro de antecedência.

Não há dúvidas de que o GBT é benéfico para nossa clínica. Temos dois grupos principais de pacientes. Para nossos pacientes mais velhos, a manutenção é a prioridade, enquanto os pacientes mais jovens querem um tratamento rápido, descomplicado e o mais indolor possível. O que ambos os grupos têm em comum é que eles querem o tratamento mais suave, menos invasivo e menos doloroso possível – com o resultado mais duradouro. E é aqui que o GBT torna as coisas tão fáceis.

Utilizando corantes coloridos com GBT, posso revelar áreas da boca que precisam de atenção. Sei exatamente o que fazer e posso mostrar claramente aos pacientes o que precisa de ser removido ou tratado.

Mostrar aos pacientes as áreas de cárie e a eficácia do GBT serve para os motivar a cuidar melhor dos seus dentes e a regressar para as consultas de acompanhamento. Ambos os grupos de pacientes beneficiam do GBT.

CERTIFICAÇÃO

Tomámos a decisão de nos tornar certificados pelo GBT não porque isso ajudaria com o marketing, mas porque nossa prioridade é fornecer um bom serviço e manter uma qualidade consistente. Como parte do processo de certificação, recebemos feedback e temos uma auditoria de serviço, o que nos ajuda a aprender e melhorar cada vez mais.

Dr. Kilian Hansen, Dentista

KIEFERORTHOPÄDE⁺ ZAHNARZT

DR. LAMPE | DR. HANSEN | DR. C. STRAUB | DR. P. STRAUB



LER O ARTIGO
COMPLETO

LAMPE, HANSEN & STRAUB - PRÁTICA DE GRUPO, ALEMANHA



O IMPACTO DO GBT

ANTES DO GBT



DEPOIS DO REVELADOR



RECALL DE 6 MESES APÓS GBT



GBT É UMA REVOLUÇÃO ABSOLUTA



O protocolo GBT mudou definitivamente a nossa prática de uma forma positiva. Tornou o nosso trabalho muito eficiente, que é o que mais sentimos. Também melhorou o nível dos serviços que prestamos. Vejo isto em particular na redução do tempo de tratamento, onde temos muito mais tempo para comunicar com o paciente, que é uma parte integrante da higiene dentária e é também essencial para a cooperação do paciente. Trabalhar de acordo com os passos do protocolo GBT claramente definidos convém-nos e proporciona a todos um padrão uniforme de cuidados.



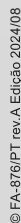
Mudr. Sabina Moracová, All-Dente

E-BOOK 100 GBT CASOS CLÍNICOS

Descubra o "game-changer" da profilaxia oral com o Ebook 100 GBT Casos Clínicos. Esta nova edição baseia-se no sucesso das duas edições anteriores, oferecendo uma nova coleção de casos clínicos que demonstram o impacto contínuo do protocolo de Terapia de Biofilme Guiada (GBT).



© FA-876/PT rev.A Edição 2024/08



EMS 
MAKE ME SMILE.